



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

## МЕТОДИКА ЗА КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ- ПОКАЗАТЕЛИ И ОТНОСИТЕЛНАТА ИМ ТЕЖЕСТ

ПО ДБФП № BG16RFOP002-2.040-1333-C01

По процедура „Избор с публична покана“ съгласно чл. 51 от ЗУСЕФ с предмет: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на производствено оборудване.

### I. Предварителна проверка

1. Комисията може по всяко време да проверява заявените от кандидатите данни, да иска разяснения относно офертата и представените към нея документи, както и да изисква писмено представяне в определен срок на допълнителни доказателства за обстоятелствата, посочени в офертата.
2. Преди началото на подробното оценяване на офертите, комисията извършва предварителна проверка за комплектността на подадените оферти и съответствието им с изискванията, обявени в документацията за участие.
3. Комисията писмено уведомява участниците за липсващи документи или за констатирани нередовности, посочва точно вида на документа или документите, които следва да се представят допълнително, и определя срок за представянето им. Срокът е еднакъв за всички участници. В случай че даден участник не предостави или не представи в срок изискваните документи, същият се отстранява от настоящата процедура за избор на изпълнител.
4. Критериите за оценка се прилагат само по отношение на офертите на участниците, които не са отстранени от участие в процедурата на основанията, предвидени в чл.8, ал.3, от ПМС № 160/01.07.2016 във връзка с чл. 53 от ЗУЕСИФ, и които отговарят на предварително обявените от бенефициента условия.

### II. Проверка за съответствие с минималните технически характеристики

Участник, чиято оферта не отговаря на минималните технически и функционални характеристики, се отстранява от участие.

### III. Критерий за оценка

Класирането на офертите се извършва по комплексна оценка (КО), изчислена на база техническата и финансова оценка на офертите, като критерият е „оптимално съотношение качество - цена“. Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, като на първо място се класира офертата с най- висока оценка.

### IV. Показателите за оценка на офертите и тяхната относителна тежест:

*“Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „Михайлов трейд“ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

Показател	Тежест	Максимално възможни брой точки
Предложена цена - ПЦ	30 % (0,30)	100
Технически показатели– ТП	70 % (0,70)	100

Указания за определяне на КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА (КО) на офертата:  
Оценката се извършва по посочените показатели и съответните им относителни тежести и съгласно следната формула

$$КО = ПЦ \times 30\% + ТП \times 70\%$$

Максимална възможна комплексна оценка – 100 точки.

Забележка: Получената оценка за всеки показател се закръглява с точност до 0.01

Участник, получил най-висока комплексна оценка се класира на първо място.  
При еднаква комплексна оценка за изпълнител се избира участникът, получил по-висок брой точки по показателя – Предложена цена.

#### 1. Предложена цена – ПЦ

Максималният брой точки по този показател е 100, а относителното му тегло в комплексната оценка е 30% (0,30).

Взема се предвид общата цена от финансовата оферта, в лева без включен ДДС. В случай, че цената, посочена в Ценовата оферта е в евро, тя ще бъде преизчислена от Комисията по курс 1 евро = 1.95583 лева. Максимален брой точки получава кандидатът, предложил най-ниска цена, а точките на останалите участници се изчисляват по следната формула:

$$C_{\min}$$

$$ПЦ = \frac{C_{\min}}{C_n} \times 100, \text{ където:}$$

$$C_n$$

“ПЦ” са точките по показателя „Предложена цена“;

“100” е максималните точки по показателя;

“C<sub>min</sub>” е най-ниската предложена цена;

“C<sub>n</sub>” е цената на n-я участник.

#### 2. Технически показатели (ТП) отчитат: предложения гаранционен срок, срок на доставка и монтаж и времето за реакция при възникнал технически проблем.

Максималният брой точки по този показател е 100, а относителното му тегло в комплексната оценка е 70% (0,70).

“Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност” 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „Михайлов трейд” ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”



Технически показатели (ТП) отчитат предложения гаранционен срок, срок на доставка и времето за реакция при възникнал технически проблем по следните показатели и формула:

$$ТП = ТП1 \times 30\% + ТП2 \times 50\% + ТП3 \times 20\%$$

- **ТП1 – Предложеният гаранционен срок - тегловен коефициент в рамките на техническите показатели – 30%**

- **ТП2– Времето за реакция при възникнал технически проблем - тегловен коефициент в рамките на техническите показатели – 50%**

Времето за реакция при възникнал технически проблем е времето, в което доставчикът извърши активни действия за идентифициране и отстраняване на проблема. Тези действия включват посещение от специалист на фирмата на място в производствената база на „Михайлов трейд“ ЕООД. Времето за реакция се засича след подаден сигнал от служител на „Михайлов трейд“ ЕООД. Приемането на сигнал за проблем не се счита за време за реакция.

- **ТП3 – Срок на доставка и монтаж на техниката – тегловен коефициент в рамките на техническите показатели -20%**

Срок на доставка и монтаж на техниката е времето, за което фирмата ще достави, монтира и въведе в експлоатация производственото оборудване. В този срок влиза и провеждането на обучение на персонала на „Михайлов трейд“ ЕООД за работа с оборудването.

Всеки един от показателите на техническата оценка се формира по следния начин и при следните условия:

**ТП1 – Предложеният гаранционен срок - тегловен коефициент в рамките на техническите показатели – 30%**

$$ТП1 = (ТП1_i / ТП1_{max}) \times 100$$

Където  $ТП1_i$  е гаранционният срок в месеци от Техническото предложение на съответния кандидат

Където  $ТП1_{max}$  е максималният гаранционен срок в месеци, предложен от кандидат в процедурата

**ВАЖНО – гаранционният срок не може да бъде по-малък от 24 месеца и по-голям от 60 месеца!**

**ТП2– Времето за реакция при възникнал технически проблем - тегловен коефициент в рамките на техническите показатели – 50%**

$$ТП2 = (ТП2_{min} / ТП2_i) \times 100$$

Където  $ТП2_i$  е времето за реакция при възникнал технически проблем в минути от Техническото предложение на съответния кандидат

Където  $ТП2_{min}$  е минималното време за реакция при възникнал технически проблем в минути, предложено от кандидат в процедурата.

**ВАЖНО – времето за реакция при възникнал технически проблем не може да бъде по-малко от 120 минути и по-голямо от 300 минути!**

**ТП3- Срок на доставка и монтаж на оферирания техника– тегловен коефициент в рамките на техническите показатели – 20%**

“Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „Михайлов трейд“ ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
ЕВРОПЕЙСКИ ФОНД ЗА  
РЕГИОНАЛНО РАЗВИТИЕ



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
ИНОВАЦИИ И  
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТ

$$T3 = (T3_{\min} / T3_i) \times 100$$

Където  $T3_i$  е срокът на доставка и монтаж на оферираната техника в дни от Техническото предложение на съответния кандидат

Където  $T3_{\min}$  е минималният срок на доставка и монтаж на оферираната техника в дни, предложен от кандидат в процедурата.

**ВАЖНО** – срокът на доставка и монтаж на оферираната техника не може да бъде по-малък от 14 дни и по-голям от 150 дни!

*“Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „Михайлов трейд“ ЕООД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”*